

## Studi Kasus Penggunaan Aplikasi Pembukuan Online Oleh UMKM Bumbu Sakato

**Jenny Widjojo, David Chandrawan, Shakira Sitiroulah Tuanaya,  
Fathimah Al Muthoharoh**

Program Studi Akuntansi, Politeknik Bina Madani

Jenny Widjojo, [jennywidjojo@poltekbima.ac.id](mailto:jennywidjojo@poltekbima.ac.id), Kabupaten Bekasi, Indonesia

**Abstrak.** Studi ini bertujuan untuk menginvestigasi penggunaan aplikasi pembukuan online oleh Usaha Mikro, Kecil, dan Menengah (UMKM) Bumbu Sakato dalam mengelola keuangan mereka. Metode penelitian yang digunakan adalah studi kasus, dengan mengumpulkan data melalui wawancara dan observasi langsung terhadap pemilik UMKM dan pengguna aplikasi pembukuan. Penelitian ini mengeksplorasi keuntungan, tantangan, dan dampak penggunaan aplikasi pembukuan online terhadap efisiensi dan kinerja keuangan UMKM Bumbu Sakato. Hasil penelitian menunjukkan bahwa penggunaan aplikasi pembukuan online telah memberikan manfaat signifikan bagi UMKM Bumbu Sakato. Salah satu keuntungan utamanya adalah kemudahan dalam mencatat transaksi keuangan secara real-time, yang memungkinkan pemilik UMKM untuk memiliki pemahaman yang lebih baik tentang kesehatan keuangan bisnis mereka. Selain itu, aplikasi tersebut juga membantu dalam menyusun laporan keuangan secara otomatis, memantau stok barang, dan memperoleh pemahaman yang lebih baik tentang profitabilitas produk. Penggunaan aplikasi pembukuan online telah membantu UMKM Bumbu Sakato dalam meningkatkan pengelolaan keuangan mereka. Namun, untuk memaksimalkan potensi aplikasi tersebut, diperlukan upaya tambahan dalam memberikan pelatihan dan pendampingan kepada pemilik UMKM dalam menggunakan aplikasi dengan efektif.

**Kata kunci:** Rempah-rempah, UMKM, Studi Kasus, dan Pembukuan

**Abstract.** This study aims to investigate the use of online bookkeeping applications by Bumbu Sakato Micro, Small and Medium Enterprises (MSMEs) in managing their finances. The research method used is a case study, collecting data through interviews and direct observation of MSME owners and bookkeeping application users. This research explores the advantages, challenges and impact of using online bookkeeping applications on the efficiency and financial performance of Bumbu Sakato MSMEs. The research results show that the use of online bookkeeping applications has provided significant benefits for Bumbu Sakato MSMEs. One of the main advantages is the ease of recording financial transactions in real-time, which allows MSME owners to have a better understanding of the financial health of their business. Apart from that, the application also helps in automatically compiling financial reports, monitoring stock of goods, and gaining a better understanding of product profitability. The use of online bookkeeping applications has helped Bumbu Sakato MSMEs improve their financial management. However, to maximize the potential of this application, additional efforts are needed to provide training and assistance to MSME owners in using the application effectively.

**Keywords:** Spices, MSMEs, Case Studies, and Bookkeeping

## Pendahuluan

Indonesia dikenal sebagai salah satu negara yang kaya akan rempah- rempahnya sehingga Indonesia di kenal sebagai mother of spices, berbagai makanan di Indonesia pun memiliki ciri khas rasanya yang beragam, tidak lepas dari semua jenis rempahrempah yang digunakan seperti salah satunya di Sumatera Barat yang terkenal oleh olahan dagingnya.

Dengan campuran berbagai jenis rempah seperti Ketumbar, Jintan, Adas, Kayu Manis, Cabe Jawa, Kapulaga, Alba, Biji Pala, Cengkeh, PK (bunga lawang) Merica, Kayu Masohi, Kunyit, Bawang Putih, Lengkuas, Serai, Santan dan bahan- bahan lainnya yang dimasak, menjadikannya olahan daging yang sangat terkenal di Indonesia maupun dunia yaitu rendang.

Dari sekian banyak rempah-rempah yang digunakan dalam setiap masakan, di sinilah peran aktif dari pelaku usaha untuk menciptakan berbagai inovasi dan ide-ide untuk membuat bumbu kemasan yang praktis digunakan, tanpa harus susah payah meracik bumbu, maka dari itu dengan adanya alternatif bumbu instan tersebut, masyarakat akan dipermudah dalam mengolah berbagai masakan.

Pada tahun 2010 Ibu Devi Alvera mencoba merintis pembuatan produk bumbu kemasan dengan nama dagang SAKATO sehingga menjadikan beliau sebagai salah satu pelaku UMKM aktif hingga sekarang. SAKATO menjadi salah satu produsen bumbu cepat saji khas Sumatera Barat yaitu berupa bumbu instan olahan daging khususnya Rendang, Gulai, dan Kare.

Dengan menggunakan campuran rempah-rempah kering yang di haluskan. Awal mulanya bumbu SAKATO ini pendistribusiannya melalui rumah ke rumah, pasar terdekat, namun seiring berjalannya waktu penjualan produk tersebut merambah hingga ke berbagai daerah dan kota-kota di JABODETABEK, Bali, Surabaya dan Yogyakarta. Permasalahan yang timbul seiring waktu berjalan terkendala pada desain kemasan.

Dari permasalahan yang telah dipaparkan di atas, kami mencoba memberikan solusi kepada UD. SAKATO untuk meningkatkan kualitas dan perubahan identitas kemasan produk, melakukan promosi pemasaran melalui media sosial dan E-Commerce mengikuti perkembangan zaman, membuat pembukuan atau catatan keuangan terkait produksi, pembelian, penjualan.

Solusi yang kami ajukan sehingga dapat memudahkan dalam proses pengenalan, pemasaraan dan pencatatan internal Produksi bumbu SAKATO untuk memantau perkembangan usahanya. Mitra Project Based Learning (PjBL) ini adalah UD. SAKATO (Bumbu Sakato) yang dikelola oleh Ibu Devi Alvera dan suaminya. Nama SAKATO sendiri berasal dari bahasa Minang yang mempunyai arti “Seiya Sekata.”

UD. SAKATO berdiri pada tahun 2010 yang beralamat di Jl. Kp. Kobak, RT.02, RW.68, Mekarsari, Tambun Selatan, Kab. Bekasi (samping underpass Tambun). Bumbu SAKATO adalah jenis bumbu instan yang memiliki beberapa jenis varian produk, yaitu Bumbu Rendang, Bumbu Gulai Kare dan Bumbu Gulai Kambing. Produk Bumbu Sakato ini memiliki 3 jenis kemasan dan 3 jenis varian harga sebagai berikut:

Kemasan	Harga @bks	Harga @pack	Keterangan
50-gram	Rp. 2.200	Rp. 44.000	@Pack isi 20
250-gram	Rp. 10.500	Rp. 42.000	@Pack isi 4
1000-gram	Rp. 40.000	Rp. 40.000	@Pack isi 1



Usaha Mikro, Kecil, dan Menengah (UMKM) yang bergerak di bidang bumbu rempah-rempah memiliki peran yang penting dan menarik dalam industri makanan dan kuliner di era sekarang. Rempah-rempah telah menjadi bahan penting dalam berbagai masakan tradisional dan internasional, memberikan cita rasa dan aroma khas yang meningkatkan pengalaman kuliner konsumen.

Pendahuluan ini akan menyampaikan latar belakang dan relevansi UMKM bumbu rempah-rempah di era sekarang. Rempah-rempah memiliki nilai ekonomi dan kultural yang tinggi, dengan permintaan yang terus berkembang dari konsumen yang semakin menyukai masakan yang kaya rempah. Seiring dengan semakin berkembangnya industri kuliner dan pariwisata, UMKM bumbu rempah-rempah.

## Metode Pelaksanaan

Kegiatan Project Based Learning (PjBL) ini dibimbing oleh pembimbing akademik dan pembimbing lapang (Mitra). Peran pembimbing akademik adalah sebagai fasilitator dalam bidang akademik untuk memastikan kegiatan PjBL ini berjalan dengan baik sesuai dengan waktu yang telah ditetapkan. Sedangkan pembimbing lapang (Mitra) sebagai fasilitator yang memberikan petunjuk serta informasi bagi Mahasiswa sesuai dengan topik yang dibahas selama kegiatan PjBL ini berlangsung. Metode pelaksanaan pada kegiatan PjBL ini meliputi sebagai berikut:

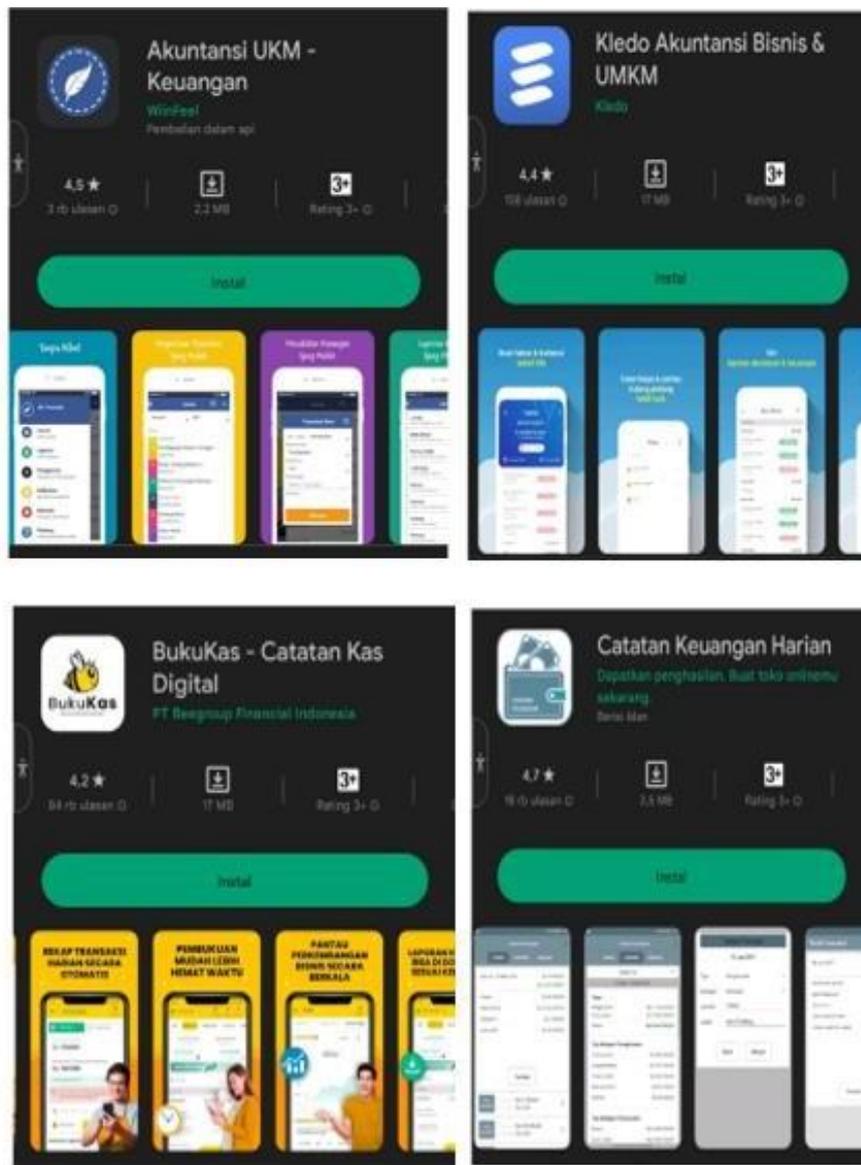
- a. Wawancara dan Observasi  
Metode wawancara dalam kegiatan PjBL ini dilakukan untuk mendapatkan informasi dengan cara bertanya secara langsung kepada responden atau Mitra selaku fasilitator untuk memberikan informasi sesuai topik yang dibahas. Sedangkan observasi adalah pengamatan secara langsung terhadap objek (produk) yang akan diamati untuk mengumpulkan data primer yang dibutuhkan oleh Mahasiswa.
- b. Pencatatan Data  
Data yang dibutuhkan dalam kegiatan PjBL ini dengan topik utama Bumbu Sakato meliputi proses produksi, pemasaran, desain kemasan, serta pembukuan yang dilakukan oleh Mitra yaitu sebagai data primer dan data sekunder. Data primer dan sekunder merupakan data yang dikumpulkan oleh Mahasiswa langsung dari sumber pertama yang selanjutnya digunakan untuk mendukung pembuatan laporan akhir kegiatan PjBL.
- c. Dokumentasi  
Metode pelaksanaan dokumentasi dilakukan dengan tujuan untuk melengkapi informasi-informasi yang diperoleh agar lebih lengkap serta menunjang kebenaran dan keterangan yang diberikan oleh Mitra. terhadap objek (produk) yang akan diamati untuk mengumpulkan data primer yang dibutuhkan oleh Mahasiswa.

## Hasil dan Pembahasan

- a. Pengenalan Aplikasi Akuntansi  
Bagaimana cara pelaku UMKM mencatat pemasukan dan pengeluaran serta memantau perkembangan usahanya? Tentunya dengan melakukan pembukuan. Perancangan pembukuan yang kami lakukan adalah dengan mencoba membuat beberapa alternatif pembukuan yang dilakukan untuk mempermudah perhitungan

anggaran belanja, mengetahui nilai keuntungan atau kerugian dalam penjualan produk, serta memudahkan pencatatan transaksi bisnis yang dijalankan dengan membuat jurnal pembelian, jurnal penjualan, laporan keuangan (Laporan Laba Rugi), mencoba Aplikasi Akuntansi dari *Play Store*, membuat *form* pencatatan sederhana yaitu *form* pencatatan pembelian bahan dan biaya produksi serta *form* pencatatan penjualan produk.

Aplikasi-aplikasi pembukuan dari *Play Store* yang pernah di coba dan dikenalkan kepada Mitra adalah sebagai berikut:



Gambar 2 Aplikasi Akuntansi (Play Store)

- b. Pengenalan Pembukuan Laporan Keuangan Dengan melihat faktor penghambat dari segi Mitra terkait kurangnya pemahaman Mitra dalam hal teknologi digital, maka alternatif aplikasi akuntansi ini tidak kami pilih untuk diaplikasikan kepada Mitra.

Metode pembukuan yang dilakukan oleh *Owner* bumbu sakato selama ini hanya dalam bentuk nota, yaitu nota pembelian belanja bahan baku dan nota penjualan produk saja.

- c. Laporan Laba Rugi dan membuat *form* pembukuan sederhana seperti pencatatan pembelian dan penjualan sebagai berikut:

<b>UD SAKATO</b>			
<b>Daftar Nama Akun</b>			
<b>No. Akun</b>	<b>Nama Akun</b>	<b>Debit</b>	<b>Kredit</b>
1111	Kas	Rp. 21.849.906	
1113	Persediaan Barang Dagangan		
3000	Modal		Rp. 21.849.906
3112	Saldo Laba		
4111	Penjualan	Rp. 26.320.000	
5000	Pembelian		Rp. 19.171.000
5111	Harga Pokok Penjualan (HPP)		Rp. 22.005.000
5112	Beban Angkut / Transportasi		Rp. 300.000
5115	Beban Listrik, Air, Tlp		Rp. 36.406
5116	Beban Gaji		Rp.1.137.500
5117	Beban Jasa Giling		Rp.1.250.000
Ke-001	Ketumbar	Rp. 21.000	
Ji-001	Jintan	Rp. 50.000	
Ad-001	Adas	Rp. 35.000	
KM-001	Kayu Manis	Rp. 70.000	
Ca-001	Cabe jawa	Rp. 90.000	
Kap-001	Kapulaga	Rp. 100.000	

Al-001	Alba	Rp. 30.000	
Bi-001	Biji Pala	Rp. 100.000	
Ce-001	Cengkeh	Rp. 140.000	
PK-001	PK (Star Anise/Bunga Lawang)	Rp. 140.000	
La-001	Lada / Merica	Rp. 95.000	
Kas-001	Kas kas	Rp.100.000	
KM-001	Kayu Masohi	Rp. 150.000	
BaPut-001	Bawang Putih	Rp. 20.000	
Ku-001	Kunyit	Rp. 30.000	
BT-001	Bahan Tambahan Lainnya	Rp. 10.000	
BR-50	Bumbu Rendang 50 gram	Rp. 37.000	
BR-250	Bumbu Rendang 250 gram	Rp. 36.000	
BR-1000	Bumbu Rendang 1000 gram	Rp. 35.000	
BR-CU-250	Bumbu Rendang Cap Udang 250 gram	Rp. 36.000	
BG-re-50	Bumbu Gulai Kare 50 gram	Rp. 37.000	
BG-re-250	Bumbu Gulai Kare 250 gram	Rp. 36.000	
BG-re-1000	Bumbu Gulai Kare 1000 gram	Rp. 35.000	
BK-50	Bumbu Kambing 50 gram	Rp. 37.000	
BK-250	Bumbu Kambing 250 gram	Rp. 36.000	
BK-1000	Bumbu Kambing 1000 gram	Rp. 35.000	
BU-50	Bumbu Udang kemasan 50 gram	Rp. 37.000	
BU-250	Bumbu Udang kemasan 250 gram	Rp. 36.000	
BU-1000	Bumbu Udang kemasan 1000 gram	Rp. 35.000	

Table 3 Daftar Nama Akun Bumbu Sakato

## d. Jurnal Umum

UD SAKATO					
JURNAL UMUM					
DESEMBER 2022					
Tanggal		Keterangan	Kode Akun	Debet	Kredit
Des	1	Kas	1111	Rp. 21.849.906	
		Modal	3000		Rp. 21.849.906
		(Modal Awal Bulan Desember 2022)			
	1	Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 1.050.000	
		Kas	1111		Rp. 1.050.000
		(Pembelian kemasan 50gr)			
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 132.000	
		Kas	1111		Rp. 132.000
		(Pembelian kemasan 250gr)			
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 50.000	
		Kas	1111		Rp. 50.000
		(Pembelian kemasan 1000gr)			
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 119.000	
		Kas	1111		Rp. 119.000
		(Pembelian kemasan besar)			
	2	Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 10.500.000	
		Kas	1111		Rp. 10.500.000
		(Pembelian Ketumbar 500 kg @21.000/1kg)	Ke-001		
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 1.000.000	
		Kas	1111		Rp. 1.000.000
		(Pembelian Pembelian Jintan 20 kg @50.000/1kg)	Ji-001		
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 700.000	
		Kas	1111		Rp. 700.000
		(Pembelian Adas 20 kg @35.000/1kg)	Ad-001		
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 2.450.000	
		Kas	1111		Rp. 2.450.000

		(Pembelian Kayu Manis 35 kg @70.000/1kg)	KM-001		
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 450.000	
		Kas	1111		Rp. 450.000
		(Pembelian Cabe Jawa 5 kg @90.000/1kg)	Ca-001		
	4	Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 600.000	
		Kas	1111		Rp. 600.000
		(Pembelian Kapulaga 6 kg @100.000/1kg)	Kap-001		
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 450.000	
		Kas	1111		Rp. 450.000
		(Pembelian Alba 15 kg @30.000/1kg)	Al-001		
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 200.000	
		Kas	1111		Rp.200.000
		(Pembelian Biji Pala 2 kg @100.000/1kg)	Bi-001		
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp.280.000	
		Kas	1111		Rp. 280.000
		(Pembelian Cengkeh 2 kg @140.000/1kg)	Ce-001		
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 280.000	
		Kas	1111		Rp. 280.000
		(Pembelian PK (Star Anise/Bunga Lawang 2kg @140.000/1kg)	PK-001		
	5	Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 190.000	
		Kas	1111		Rp. 190.000
		(Pembelian Lada/Merica 2 kg @95.000/1kg)	La-001		
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 200.000	
		Kas	1111		Rp. 200.000
		(Pembelian Kas-Kas 2 kg @100.000/1kg)	Kas-001		
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 300.000	
		Kas	1111		Rp. 300.000

		(Pembelian Kayu Masohi 2 kg @150.000/1kg)	KM-001		
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 80.000	
		Kas	1111		Rp. 80.000
		(Pembelian Bawang Putih 4kg @20.000/1kg)	BaPut-001		
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 90.000	
		Kas	1111		Rp. 90.000
		(Pembelian Kunyit 3 kg @30.000/1kg)	Ku-001		
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 50.000	
		Kas	1111		Rp. 50.000
		Biaya Transportasi	5112	Rp. 300.000	
		Kas	1111		Rp. 300.000
		(Pembelian Bahan Tambahan Lainnya 5 kg @10.000/1kg)	BT-001		
	12	Beban Gaji	5116	Rp. 1.137.500	
		Kas	1111		Rp. 1.137.500
		Beban Listrik	5115	Rp. 36.406	
		Kas	1111		Rp. 36.406
		Beban Jasa Giling	5117	Rp. 1.250.000	
		Kas	1111		Rp. 1.250.000
		<b>Total</b>		<b>Rp. 21.894.906</b>	<b>Rp.21.894.906</b>
Ibu Santi, Bali	18	Kas	1111	Rp. 4.200.000	
		Penjualan	4111		Rp. 4.200.000
		Harga Pokok Penjualan	5111	Rp. 3.600.000	
		Persediaan Barang Dagang	1113		Rp. 3.600.000
		(Penjualan Tunai Bumbu Rendang kemasan 250 gram)	BR-50		
		Kas	1111	Rp. 2.200.000	
		Penjualan	4111		Rp. 2.200.000
		Harga Pokok Penjualan	5111	Rp. 1.850.000	
		Persediaan Barang Dagang	1113		Rp. 1.850.000

		(Penjualan Tunai Bumbu Kambing kemasan 50 gram)	BR-50		
		Kas	1111	Rp. 1.100.000	
		Penjualan	4111		Rp. 1.100.000
		Harga Pokok Penjualan	5111	Rp. 925.000	
		Persediaan Barang Dagang	1113		Rp. 925.000
		(Penjualan Tunai Bumbu Kare kemasan 50 gram)	BG-re-250		
Ibu Wahab, Bali	18	Kas	1111	Rp. 3.000.000	
		Penjualan	4111		Rp. 3.000.000
		Harga Pokok Penjualan	5111	Rp. 2.625.000	
		Persediaan Barang Dagang	1113		Rp. 2.625.000
		(Penjualan Tunai Bumbu Gulai Kare kemasan 1000 gram)	BG-re-1000		
		Kas	1111	Rp. 2.100.000	
		Penjualan	4111		Rp. 2.100.000
		Harga Pokok Penjualan	5111	Rp. 1.800.000	
		Persediaan Barang Dagang	1113		Rp. 1.800.000
		(Penjualan Tunai Bumbu Rendang Kemasan 250 gram)	BR-250		
		Kas	1111	Rp. 1.050.000	
		Penjualan	4111		Rp. 1.050.000
		Harga Pokok Penjualan	5111	Rp. 900.000	
		Persediaan Barang Dagang	1113		Rp. 900.000
		(Penjualan Tunai Bumbu Kare Kemasan 250 gram)	BG-re-250		
Ibu Ani, Surabaya	20	Kas	1111	Rp. 2.700.000	
		Penjualan	4111		Rp. 2.700.000
		Harga Pokok Penjualan	5111	Rp. 1.850.000	
		Persediaan Barang Dagang	1113		Rp. 1.850.000
		(Penjualan Tunai Bumbu Udang Kemasan 50 gram)	BU-50		
		Kas	1111	Rp. 1.225.000	

		Penjualan	4111		Rp. 1.225.000
		Harga Pokok Penjualan	5111	Rp. 900.000	
		Persediaan Barang Dagang	1113		Rp. 900.000
		(Penjualan Tunai Bumbu Udang Kemasan 250 gram)	BU- 250		
		Kas	1111	Rp. 1.000.000	
		Penjualan	4111		Rp. 1.000.000
		Harga Pokok Penjualan	5111	Rp. 875.000	
		Persediaan Barang Dagang	1113		Rp. 875.000
		(Penjualan Tunai Bumbu Kambing Kemasan 1000 gram)	BK- 1000		
Sami Asih, Jogja	28	Kas	1111	Rp. 4.200.000	
		Penjualan	4111		Rp. 4.200.000
		Harga Pokok Penjualan	5111	Rp. 3.600.000	
		Persediaan Barang Dagang	1113		Rp. 3.600.000
		(Penjualan Tunai Bumbu Rendang Kemasan 250 gram)	BR- 250		
		Kas	1111	Rp. 880.000	
		Penjualan	4111		Rp. 880.000
		Harga Pokok Penjualan	5111	Rp. 740.000	
		Persediaan Barang Dagang	1113		Rp. 740.000
		(Penjualan Tunai Bumbu Rendang Kemasan 50 gram)	BR-50		
Ibu Ana, Jogja	28	Kas	1111	Rp. 2.665.000	
		Penjualan	4111		Rp. 2.665.000
		Harga Pokok Penjualan	5111	Rp. 2.340.000	
		Persediaan Barang Dagang	1113		Rp. 2.340.000
		(Penjualan Tunai Bumbu Rendang Kemasan 250 gram)	BR- 250		
				Rp. 48.325.000	Rp.48.325.000
<b>TOTAL</b>				Rp. 92.069.812	Rp.92.069.812

Table 4 Jurnal Umum Bulan Desember 2022

**UD SAKATO**  
**JURNAL UMUM**  
**JANUARI 2023**

Tanggal		Keterangan	Kode Akun	Debet	Kredit
Jan	2	Kas		Rp. 1.591.094	
		Modal			Rp. 1.591.094
		(Modal Awal Bulan Januari 2022)			
	3	Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 1.050.000	
		Kas	1111		Rp. 1.050.000
		(Pembelian kemasan 50gr)			
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 132.000	
		Kas	1111		Rp. 132.000
		(Pembelian kemasan 250gr)			
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 50.000	
		Kas	1111		Rp. 50.000
		(Pembelian kemasan 1000gr)			
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 119.000	
		Kas	1111		Rp. 119.000
		(Pembelian kemasan besar)			
	5	Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 10.500.000	
		Kas	1111		Rp. 10.500.000
		(Pembelian Ketumbar 500 kg @21.000/1kg)	Ke-001		
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 1.000.000	
		Kas	1111		Rp. 1.000.000
		(Pembelian Pembelian Jintan 20 kg @50.000/1kg)	Ji-001		
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp.7 00.000	
		Kas	1111		Rp. 700.000
		(Pembelian Adas 20 kg @35.000/1kg)	Ad-001		
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 2.450.000	
		Kas	1111		Rp. 2.450.000
		(Pembelian Kayu Manis 35 kg @70.000/1kg)	KM-001		
		Pembelian Bahan Baku	5000	Rp. 450.000	

## e. Buku Besar

NAMA AKUN: Kas

NO. AKUN: 1111

Tanggal	Keterangan	Debet	Kredit	Saldo	
				Debet	Kredit
1 Des	Saldo Awal	Rp. 0		Rp. 0	
1 Des	Posting	Rp. 21.849.906		Rp. 21.849.906	
	Posting		Rp. 1.050.000	Rp. 20.799.906	
	Posting		Rp. 132.000	Rp. 20.667.906	
	Posting		Rp. 50.000	Rp. 20.617.906	
	Posting		Rp. 119.000	Rp. 20.498.906	
2 Des	Posting		Rp. 10.500.000	Rp. 9.998.906	
	Posting		Rp. 1.000.000	Rp. 8.998.906	
	Posting		Rp. 700.000	Rp. 8.298.906	
	Posting		Rp. 2.450.000	Rp. 5.848.906	
	Posting		Rp. 450.000	Rp. 5.398.906	
4 Des	Posting		Rp. 600.000	Rp. 4.798.906	
	Posting		Rp. 450.000	Rp. 4.348.906	
	Posting		Rp. 200.000	Rp. 4.148.906	
	Posting		Rp. 280.000	Rp. 3.868.906	
	Posting		Rp. 280.000	Rp. 3.588.906	
5 Des	Posting		Rp. 190.000	Rp. 3.398.906	
	Posting		Rp. 200.000	Rp. 3.198.906	
	Posting		Rp. 300.000	Rp. 2.898.906	
	Posting		Rp. 80.000	Rp. 2.818.906	
	Posting		Rp. 90.000	Rp. 2.728.906	
	Posting		Rp. 50.000	Rp. 2.678.906	
	Posting		Rp. 300.000	Rp. 2.378.906	
12 Des	Posting		Rp. 1.137.500	Rp. 1.241.406	
	Posting		Rp. 36.406	Rp. 1.205.000	
	Posting		Rp. 1.250.000	-Rp. 45.000	
18 Des	Posting	Rp. 4.200.000		Rp. 4.155.000	
	Posting	Rp. 2.200.000		Rp. 6.355.000	
	Posting	Rp. 1.100.000		Rp. 7.455.000	

	Posting	Rp. 3.000.000		Rp. 10.455.000	
	Posting	Rp. 2.100.000		Rp. 12.555.000	
	Posting	Rp. 1.050.000		Rp. 13.605.000	
20 Des	Posting	Rp. 2.700.000		Rp. 16.305.000	
	Posting	Rp. 1.225.000		Rp. 17.530.000	
	Posting	Rp. 1.000.000		Rp. 18.530.000	
28 Des	Posting	Rp. 4.200.000		Rp. 22.730.000	
	Posting	Rp. 880.000		Rp. 23.610.000	
	Posting	Rp. 2.665.000		Rp. 26.275.000	
<b>Saldo Akhir</b>				<b>Rp. 26.275.000</b>	

## f. Neraca Saldo

Keterangan	Debet	Kredit
Kas	Rp. 26.275.000	
Persediaan Barang Dagang	-Rp. 22.005.000	
Modal		Rp. 21.849.906
Penjualan		Rp. 26.320.000
Pembelian	Rp. 19.171.000	
Harga Pokok Penjualan (HPP)	Rp. 22.005.000	
Beban Ongkir	Rp. 300.000	
Beban Listrik	Rp. 36.406	
Beban Gaji	Rp. 1.137.500	
Beban Jasa Giling	Rp. 1.250.000	
<b>Total</b>	<b>Rp. 48.169.906</b>	<b>Rp. 48.169.906</b>

Keterangan	Debet	Kredit
Kas	Rp. 8.618.688	
Persediaan Barang Dagang	-Rp. 22.795.000	
Modal		Rp. 1.591.094
Penjualan		Rp. 28.755.000
Pembelian	Rp. 19.171.000	
Harga Pokok Penjualan (HPP)	Rp. 22.795.000	
Beban Ongkir	Rp. 300.000	
Beban Listrik	Rp. 36.406	
Beban Gaji	Rp. 970.000	
Beban Jasa Giling	Rp. 1.250.000	
<b>Total</b>	<b>Rp. 30.346.094</b>	<b>Rp. 30.346.094</b>

Table 8 Neraca saldo Bulan Desember 2022 dan Januari 2023

## g. Laporan Laba Rugi

**Account**

<b>PENDAPATAN USAHA</b>	
Pendapatan/Penjualan	Rp. 26.320.000
	<b>Rp. 26.320.000</b>
<b>HARGA POKOK PENJUALAN</b>	
Harga Pokok Penjualan	Rp. 22.005.000
	<b>Rp. 22.005.000</b>
	<b>Rp. 4.315.000</b>
<b>BEBAN OPERASIONAL</b>	
Beban Ongkir	Rp. 300.000
Beban Gaji	Rp. 1.137.500
Beban Listrik	Rp. 36.406
Beban Jasa Giling	Rp. 1.250.000
	<b>Rp. 2.723.906</b>
<b>TOTAL LABA BERSIH</b>	<b>Rp. 1.591.094</b>

Table 9 Laporan Laba Rugi Bulan Desember 2022

**Account**

<b>PENDAPATAN USAHA</b>	
Pendapatan/Penjualan	Rp. 28.755.000
<b>Total Pendapatan</b>	<b>Rp. 28.755.000</b>
<b>HARGA POKOK PENJUALAN</b>	
Harga Pokok Penjualan	Rp. 22.795.000
<b>Total Harga Pokok Penjualan</b>	<b>Rp. 22.795.000</b>
<b>TOTAL LABA / (RUGI) KOTOR</b>	<b>Rp. 5.960.000</b>
<b>BEBAN OPERASIONAL</b>	
Beban Ongkir	Rp. 300.000
Beban Gaji	Rp. 970.000
Beban Listrik	Rp. 36.406
Beban Jasa Giling	Rp. 1.250.000
<b>Total Beban</b>	<b>Rp. 2.556.406</b>
<b>TOTAL LABA BERSIH</b>	<b>Rp. 3.403.594</b>

Table 10 Laporan Laba Rugi Bulan Januari 2023

## h. Laporan Perubahan Modal

<b>UD SAKATO</b>	
<b>Laporan Perubahan Modal</b>	
<b>Untuk periode Desember 2022</b>	
<b>Modal Awal</b>	Rp21.849.906
<b>Laba Bersih</b>	Rp1.591.094
<b>Modal Akhir</b>	<b>Rp23.441.000</b>

<b>UD SAKATO</b>	
<b>Laporan Perubahan Modal</b>	
<b>Untuk periode Januari 2023</b>	
<b>Modal Awal</b>	Rp23.441.000
<b>Laba Bersih</b>	Rp3.403.594
<b>Modal Akhir</b>	<b>Rp26.844.594</b>

Table 12 Laporan Perubahan Modal

## i. Neraca

<b>AKTIVA</b>	
<b>AKTIVA</b>	
Kas	Rp. 26.275.000
Persediaan Barang Dagang	-Rp. 22.005.000
<b>TOTAL AKTIVA</b>	<b>Rp. 4.270.000</b>

<b>KEWAJIBAN &amp; EQUITAS</b>	
<b>KEWAJIBAN</b>	
Hutang Usaha	Rp. 0
<b>MODAL</b>	
Modal	Rp. 3.403.594
<b>TOTAL KEWAJIBAN &amp; EQUITAS</b>	<b>Rp. 3.403.594</b>

Table 13 Neraca Bulan Januari 2023

<b>AKTIVA</b>	
<b>AKTIVA</b>	
Kas	Rp. 28.755.000
Persediaan Barang Dagang	Rp. 22.795.000
<b>TOTAL AKTIVA</b>	<b>Rp. 51.550.000</b>

<b>KEWAJIBAN &amp; EQUITAS</b>	
<b>KEWAJIBAN</b>	
Hutang Usaha	Rp. 0
<b>MODAL</b>	
Modal	Rp. 26.844.594
<b>TOTAL KEWAJIBAN &amp; EQUITAS</b>	<b>Rp. 26.844.594</b>

Table 14 Neraca Bulan Desember 2022

## j. Arus Kas

<b>UD SAKATO</b>	
<b>LAPORAN ARUS KAS</b>	
<b>Untuk periode Desember 2022</b>	

<b>Arus Kas Aktivitas Operasional</b>			
Penjualan	Rp. 26.320.000		
Persediaan Barang Dagang	-Rp. 22.005.000		
Beban Operasional	Rp. 2.723.906		
<b>Total Arus Kas Aktivitas Operasional</b>		Rp. 7.038.906	
<b>Arus Kas Aktivitas Pendanaan</b>			
Modal	Rp. 26.320.000		
<b>Total Arus Kas Aktivitas Pendanaan</b>		Rp. 26.320.000	+
<b>Kenaikan Kas Januari 2023</b>			
		Rp. 33.358.906	

<b>UD SAKATO</b>		
<b>LAPORAN ARUS KAS</b>		
<b>Untuk periode Januari 2023</b>		
<b>Arus Kas Aktivitas Operasional</b>		
Penjualan	Rp. 28.755.000	
Persediaan Barang Dagang	-Rp. 22.795.000	
Beban Operasional	Rp. 2.556.406	
<b>Total Arus Kas Aktivitas Operasional</b>		<b>Rp. 8.516.406</b>
<b>Arus Kas Aktivitas Pendanaan</b>		
Modal	Rp. 23.441.000	
<b>Total Arus Kas Aktivitas Pendanaan</b>		<b>Rp. 23.441.000 +</b>
<b>Kenaikan Kas Februari 2023</b>		<b>Rp. 31.957.406</b>

Table 15 Arus Kas Bulan desember 2022 dan Januari 2023

## SIMPULAN

Project Based Learning (PjBL) adalah sebuah model pembelajaran yang menjadikan mahasiswa atau peserta didik sebagai subjek atau pusat pembelajaran, menitikberatkan proses belajar yang memiliki hasil akhir berupa produk. Artinya, peserta didik diberi kebebasan untuk menentukan aktivitas belajarnya sendiri, mengerjakan proyek pembelajaran secara kolaboratif sampai diperoleh hasil berupa suatu produk. Dengan Pembelajaran model PjBL ini Mahasiswa atau peserta didik dapat lebih mandiri untuk melihat, megaktualisasikan, mengeksplorasi dan berinovasi dengan ilmu yang sudah didapatkan ketika proses belajar di kampus serta dapat berkolaborasi dan bersosialisasi dengan teman, lingkungan dan pihak Mitra itu sendiri.

Kesimpulan yang bisa penulis dapatkan dari hasil pembelajaran Project Based Learning (PjBL) dengan Mitra Bumbu Sakato adalah, UD Sakato adalah UMKM yang bergerak dalam bidang bumbu dapur instan yang kaya akan rempah-rempah pilihan yang menjadi salah satu daya tarik dari Bumbu Sakato ini seperti taglinenya "BUMBU INSTAN DENGAN REMPAH PILIHAN". Pelaku UMKM harus mempunyai pembukuan khusus atau catatan keuangan untuk mengetahui perkembangan usaha bisnisnya, meskipun pembukuan tersebut hanya dalam bentuk catatan sederhana, karena dengan adanya catatan atau pembukuan maka akan dapat diketahui berapa nilai keuntungan dan kerugian

suatu usaha atau maju mundurnya suatu usaha tersebut. Dalam hal ini Bumbu sakato belum memilikinya di karenakan usahanya masih bersifat konvensional dan pencatatannya hanya sebatas nota pembelian bahan baku dan nota penjualan produk. Bumbu Sakato ini masih membutuhkan perhatian khusus, khususnya dalam hal pemasaran produk supaya produk bumbu sakato lebih dikenal oleh masyarakat umum.

## Ucapan Terima Kasih

Penulis mengucapkan terima kasih kepada Usaha Mikro Kecil Menengah (UMKM) yang telah memberikan kesempatan serta bersedia usahanya untuk dikelola, dan kepada Politeknik Bina Madani terimakasih karena telah memberikan kesempatan kepada mahasiswanya untuk melakukan kegiatan ini, Ucapan terima kasih juga saya sampaikan kepada tim peneliti dan pihak lain yang terlibat dalam penulisan jurnal ini.

## DAFTAR PUSTAKA

- Sugiyanti, Leni, et al. "Strategi Pemasaran Digital Untuk Meningkatkan Penjualan UMKM." *Masarin* 1.2 (2022): 100-110.
- Permana, Rendy, et al. "Analisis Strategi Pemasaran Online UMKM Bumbu Sakato." *Masarin* 1.3 (2023): 135-146.
- Chandrawan, David, Jenny Widjojo, and Abdul Munir. "FINANCIAL TECHNOLOGY PEER-TO-PEER LENDING SEBAGAI SALAH SATU SOLUSI PEMBIAYAAN BAGI UMKM." *Nilai* 1.2 (2023): 56-65.
- Zachroh, Siti Nur Arbianti, Suci Ayu Wulandari, and Ahmad Zaenun. "Pengaruh Pemahaman Perpajakan, Mekanisme Pembayaran, Dan Pengalihan PP No. 46 Tahun 2013 Menjadi PP No. 23 Tahun 2018 Terhadap Kepatuhan Wajib Pajak UMKM." *Nilai* 1.2 (2023): 93-109.
- Aditya, Surya, Siti Mardiyah, and Azhari Amri. "Penerapan Sistem Akuntansi Untuk Meningkatkan Kinerja Keuangan UMKM Bontot Ngopi." *SENADA: Semangat Nasional Dalam Mengabdi* 4.2 (2023): 79-95.
- Widjojo, Jenny, David Chandrawan, and Suci Ayu Wulandari. "Analisis Penerapan Akuntansi Persediaan Barang Dagang (Studi Kasus pada UD Sakato)." *Nilai* 1.2 (2023): 75-83.